

CONVENZIONE AssICC e REACHUP REGULATORY NETWORK ITALY 2022

AssICC, Associazione Italiana Commercio Chimico, con sede in Milano Corso Venezia, 47, CF 80057430151, nella persona del suo legale rappresentante, Marco Coldani (di qui in seguito "AssICC")

e

REACHUP REGULATORY NETWORK ITALY (RNI) con sede in Via Plutarco 13 20145 - MILANO, CF IT04517280287, nella persona del suo legale rappresentante, Luca Segato (di qui in seguito "Partner")

premesso che:

- a) AssICC è un'associazione di categoria amministrata da Unione Confcommercio MI, Lo, MB e, come tale, è priva di finalità di lucro;
- b) il primario interesse di AssICC, con riferimento alla presente convenzione, è mettere a disposizione delle aziende associate servizi, soluzioni e competenze professionali di standard elevato e di comprovata affidabilità;
- c) il Partner è associato ad AssICC ed è un soggetto di provata affidabilità e professionalità con riferimento alle questioni di cui agli scopi associativi;
- d) l'offerta proposta dal Partner deve essere in esclusiva per i soci AssICC e deve valere per tutti i soci, anche quelli già clienti del Partner;
- e) l'attività proposta dal partner deve essere concreta e misurabile e non deve trattarsi di una mera offerta commerciale;
- f) le convenzioni con un partner non sono esclusive e AssICC è libera di attivare convenzioni con altre società associate che possano offrire un vantaggio concreto ai soci.

convengono e stipulano quanto segue.

1. Premesse

Le premesse del presente accordo formano parte integrante dell'accordo stesso.

2. Oggetto dell'accordo

Ai sensi e per gli effetti del presente accordo, le parti si impegnano a regolare e disciplinare i rapporti futuri, tra loro e/o direttamente tra il Partner ed i membri di AssICC, sulla base di quanto qui convenuto.

3. Obblighi del Partner

Ai sensi e per gli effetti del presente accordo, il Partner si impegna come di seguito specificato.

3.1. Attività

Il Partner si impegna a svolgere l'attività proposta e dettagliata nell'Allegato A con elevato standard di qualità e con professionalità, nel rispetto dei principi di diligenza, perizia e prudenza.

3.2. Listini e sconti

Il Partner si impegna ad applicare per i soci AssICC uno sconto 10% su attività estero (fuori UE) ed uno sconto 20% per attività su Italia / UE e per richieste su attività multiple con riferimento ai propri prezzi di listino, qualora la prestazione richiesta rientri in un'attività standard già a listino. Nell'allegato A sono elencate dette attività e le tariffe a listino previste dal Partner.

Per le attività che prevedono un piano di lavoro personalizzato per l'associato, non previste da specifico tariffario, il Partner si impegna a stabilire i costi di tali attività in modo trasparente applicando uno sconto del 10% su attività estero (fuori UE) ed uno sconto 20% per attività su Italia / UE e per richieste su attività multiple calcolati sul costo del progetto di lavoro o sul costo usualmente previsto.

3.3. Polizza Assicurativa

Il Partner si impegna a stipulare adeguata polizza assicurativa con primaria compagnia, la quale copra ogni e qualsiasi aspetto che ricada nel mandato conferito dagli associati, per l'attività professionale svolta.

3.4. Suddivisione dei costi tra associati

Il Partner si impegna ad accettare che, ove possibile e ritenuto fattibile, i costi relativi ad una determinata attività svolta per più associati che chiedono nello stesso tempo di beneficiare della medesima attività e/o prestazione vengano suddivisi e fatturati separatamente tra gli stessi.

3.5. Supporto tecnico ad AssICC

Il Partner si impegna a supportare, a titolo non oneroso, telefonicamente o per iscritto ove richiesto (con comunicazioni sintetiche) la Segreteria AssICC, riguardo quesiti di generale interesse per i membri, fino ad un massimo di 10 quesiti/anno corrispondenti a un impegno annuo complessivo di 10 ore/uomo.

3.6. Comunicazioni sullo stato delle pratiche

Il Partner si impegna a tenere informata la Segreteria AssICC, tramite e-mail, circa il ricevimento di mandato da parte delle aziende associate

3.7. Informazioni sul Partner

Il Partner si impegna a riportare liberamente nell'Allegato B al presente accordo informazioni utili per una migliore valutazione; a titolo di esempio queste potranno essere: (a) numero di addetti; (b) qualifiche e/o curriculum degli addetti; (c) significative attività già svolte; (d) altre informazioni.

4. Obblighi di AssICC

Ai sensi e per gli effetti del presente accordo, AssICC si impegna come di seguito specificato.

4.1. Informazione

AssICC si impegna a dare adeguata informazione ai soci in relazione all'attività svolta dal Partner e ai relativi servizi:

- Area dedicata alle convenzioni sul sito AssICC
- Invio mail informativa a tutti i soci
- Pubblicità periodica all'interno della Newsletter AssICC
- Possibilità di organizzare giornate formative/webinar

4.2. Riservatezza

AssICC si impegna a tenere nella massima riservatezza ogni comunicazione e/o informazione ricevuta dal Partner relativamente allo svolgimento delle pratiche su mandato dei soci, nonché tutte le indicazioni di prezzi/costi fornite dal consulente per lo svolgimento dei servizi richiesti.

4.3. Coordinamento

AssICC si impegna a facilitare i contatti tra i soci e il Partner.

5. Convenzione: durata e condizioni

Il presente accordo ha durata di un anno dalla data di sottoscrizione e si intende tacitamente rinnovato, salvo disdetta da darsi almeno 1 mese prima della scadenza.

6. Foro Competente

Il Foro competente per ogni controversia dovesse insorgere con riferimento al presente accordo è stabilito convenzionalmente in quello di Milano.

7. Varie

L'eventuale nullità di una o di alcune delle clausole del presente accordo non avrà alcun effetto sulla restante parte dell'accordo.



per AssICC – Dr. Marco Coldani

Dr. Ch. Luca Segato

per il Partner REACHUP REGULATORY NETWORK ITALY SRL

Milano, li 02.12.2021

Allegato A

Allegato B

ALLEGATO "A"

Attività e tariffe proposte dal Partner

RNI Srl è una società che fornisce consulenza normativa per la vendita dei prodotti e per la conformità ai principali Regolamenti e Leggi in ITALIA, UE/SEE e sul mercato Extra Europeo.

I nostri servizi sono a supporto del mantenimento dei prodotti esistenti ed allo sviluppo e vendita di nuovi prodotti in nuovi mercati.

Il servizio di check up iniziale permette al cliente da subito la verifica di conformità dei propri prodotti rispetto normative nazionali e locali.

RNI con il proprio Network consolidato fornisce anche il Servizio di Rappresentanza Locale /Esclusiva (OR) che garantisce l'assunzione di responsabilità diretta nei confronti delle singole Autorità Nazionali.

I nostri servizi supportano i processi di immissione di nuovi prodotti sul mercato, la produzione, la ricerca e la raccolta di dati, la verifica di conformità dei prodotti esistenti rispetto normative locali, EU ed extra EU.

In particolare possiamo supportare gli associati che intendano coprire i mercati ITALIA, Svizzera, Paesi UE/SEE, Eurasia, TURCHIA, GRAN BRETAGNA, NORD AMERICA, CANADA, AMERICA LATINA, MEDIO ORIENTE E PAESI FRA EAST per questi ed altri PAESI RNI può offrire a richiesta anche il servizio di rappresentante locale autorizzato / esclusivo (OR).

RNI può offrire anche analogo servizio di rappresentante esclusivo (OR) nel caso di richieste delle filiali estere o terzi collegati alle aziende associate interessate a commercializzare in Italia o in altri Paesi UE/SEE.

Per gli associati saranno riservate condizioni di favore elencate di seguito:

- primo sopralluogo check-up gratuito
- priorità nella presa in carico ed erogazione del servizio
- sconto del 10% sui servizi elencati nei paesi esteri
- sconto del 20% sul catalogo servizi ITALIA/UE/SEE ed in caso di richieste multiple

ALLEGATO "B"

Informazioni sul Partner

Si allegano

- Brochure RNI – IT
- Brochure RNI – EN
- Flyer RNI IT/EN per attività OR estero